

Vacature: Sales & Marketing Manager (Medior) - My Curaçao Guide

Locatie: Curaçao

Dienstverband: Fulltime

Wie zoeken wij?

Wij zoeken een ambitieuze en gedreven Sales & Marketing Manager met een passie voor toerisme, marketing en advertisement. In deze functie ben jij de spil in onze sales- en relatiebeheeractiviteiten. Je bent verantwoordelijk voor de verkoop van advertenties in My Curaçao Guide Magazine en op ons TV-kanaal en speelt een cruciale rol in het onderhouden en uitbreiden van ons klantenbestand.

Het is belangrijk dat je ervaring hebt met sales en relatiebeheer. Affiniteit met marketing is een pluspunt, maar de focus ligt op het genereren van omzet en het versterken van klantrelaties. Andere marketingtaken binnen het team zijn optioneel en kunnen naar wens worden opgepakt.

Wie zijn wij?

My Curaçao Guide is al meer dan 40 jaar een gevestigde naam in het Caribisch gebied. Via ons Travel Magazine, In-room TV-Kanaal, en online platform bereiken we toeristen en helpen we hen het meeste uit hun verblijf op Curaçao te halen.

Wat ga je doen?

Als Sales & Marketing Manager binnen My Curaçao Guide kun je all-round aan de slag met:

- **Sales & Accountmanagement:** Verantwoordelijk voor de acquisitie van advertenties, waaronder tv-commercials en geprinte advertenties in My Curaçao Guide Magazine/TV.
- **Relatiebeheer:** Onderhouden van bestaande klanten en uitbouwen van nieuwe zakelijke relaties.
- **Magazine:** Assisteren bij de publicatie van onze magazines en coördineren van de distributie van het magazine op meer dan 600 locaties op het eiland.
- **Marketing:** Beheren, optimaliseren en coördineren van onze marketingactiviteiten, inclusief websitebeheer, SEO-optimalisatie, betaalde advertenties, content creatie en ondersteuning bij video- en fotoproducties.
- **Projectcoördinatie & rapportage:** Coördineren van projecten en zorgen voor een efficiënte uitvoering van taken.

Wie ben jij en waarin blink je uit?

- Een gedreven Sales & Marketing Manager met een HBO-diploma (of vergelijkbaar denk- en werkniveau), met aantoonbare relevante ervaring binnen ons werkveld.
- Je bent communicatief vaardig, commercieel sterk en enthousiast.
- Je bent resultaat- en oplossingsgericht, waarbij je streven naar succes centraal staat.
- Je woont op Curaçao en bent in het bezit van een rijbewijs en auto.
- Fulltime inzetbaar.

- Sterke schriftelijke en mondelinge communicatievaardigheden in het Nederlands en Engels (native niveau is een pré). Papiaments en/of Spaans zijn tevens een pré.
- Last but not least, je hebt een representatieve uitstraling en je realiseert je dat je de ambassadeur bent van My Curaçao Guide.

Wat bieden wij?

- Een uitdagende **salesrol** in een dynamisch, internationaal georiënteerd bedrijf.
- **Marktconforme salaris**, inclusief bonusregeling op basis van prestaties.
- **Persoonlijke en professionele groei**, met veel ruimte voor eigen initiatieven en innovatie.

Solliciteren?

Ben jij de commerciële kracht die wij zoeken? Stuur je CV en motivatie voor **18 april 2025** naar info@mycuracaoguide.com.